

SIĘ HABEN DIE WÜNSCHE IHRER KUNDEN IM BLICK?



-  Sicherer Arbeitsplatz im int. Umfeld
-  Karriere- und Weiterbildungsmöglichkeiten
-  Parkplatz mit E-Ladestationen
-  Gute Bezahlung und Zulagen
-  Neue Technologien
-  Kantine
-  Betriebsarzt
-  Familiäres Arbeitsklima

Als international erfolgreiches Unternehmen gehört FN Neuhofer Holz zu den führenden europäischen Anbietern für innovatives Zubehör und smarte Lösungen für Boden, Wand und Decke. Als „Leitbetrieb Österreich“ und mit unserem Slogan „We. Know. Wow!“ stehen wir für Flexibilität, höchste Qualität, Know-how und echte Begeisterung und bieten vielseitige und spannende Jobs in allen Bereichen eines produzierenden Unternehmens.

Aufgrund des stetigen Wachstums und der spannenden Marktpotentiale vergrößern wir unser Verkaufsteam und suchen dynamische Verkaufsprofis, die mit uns den Markt gestalten wollen:

Key Account Manager DACH und International (m/w/d)

Worauf Sie Lust haben:

- Erweiterung des Marktanteils und der Geschäftsfelder durch Neukundenakquise und die aktive Betreuung der Bestandskunden
- Überzeugende Repräsentation des Unternehmens bei Messen und vor Ort
- Erstellen von Budgets, Forecasts und Reportings
- Laufende Markt- und Konkurrenzbeobachtung als Basis für die aktive Mitarbeit in der Produkt- und Sortimentsgestaltung

Sales Director International (m/w/d)

Worauf Sie Lust haben:

- Gestaltung der internationalen Kundenbetreuung (ausgenommen D-A-CH) inkl. Budgetverantwortung
- Führung des Außendienstteams im Verantwortungsbereich und persönliche Betreuung internationaler Key Accounts und
- Verantwortung für die Angebotserstellung und Auftragsabwicklung mit unserem Vertriebsinnendienst-Team
- Laufendes Vertriebscontrolling und Optimierung innerbetrieblicher Abläufe im Vertriebsprozess
- Mitwirkung an der Strategieentwicklung und Sicherstellung der Erreichung der sich daraus ergebenden Ziele
- Wesentliche Mitgestaltung am Aufbau weiterer Geschäftsfelder

Das bringen Sie mit:

- Kaufmännische Ausbildung und mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb, idealerweise im DIY
- Bestehende Netzwerke in der Branche bzw. zu Distributoren, Onlinehandel und Discounter
- Sehr gute Deutsch- und verhandlungssichere Englischkenntnisse (Key Account Manager International), weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, unternehmerisches Denken und die Motivation, Besonderes zu leisten
- Exzellente MS-Office-Kenntnisse und Erfahrung mit ERP-Systemen sowie hohe Reisebereitschaft setzen wir voraus

Was wir Ihnen bieten:

- Ihr Bruttomonatsgehalt orientiert sich am Kollektivvertrag, eine Überzahlung ist je Qualifikation und Erfahrung selbstverständlich (würde ich als letzten Punkt anführen oder weglassen)
- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit im internationalen Umfeld
- Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Familienunternehmen mit klarer Vision
- Ausbildungs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Kantine mit abwechslungsreichem Angebot und vieles mehr ...

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung - idealerweise online auf www.fnprofile.com/karriere - und darauf, Sie bald kennen zu lernen. Für Fragen wenden Sie sich gerne an karriere@fnprofile.com oder +43 6234 8500 522.

Neuhofer Holz GmbH, Haslau 56, A-4893 Zell am Moos | www.fnprofile.com

